

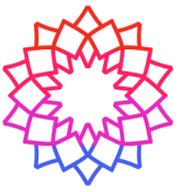
# PERÚ BODAS & EVENTOS®

*2da. Cumbre Internacional de  
Emprendimiento y Tech Growth*

*29 y 30 abril 2025*



**Inspira, Crea y Crece**



2da. cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth



# El crecimiento como resultado de la capacitación

La capacitación permanente es esencial en el competitivo mundo de las bodas y eventos, especialmente en un entorno en constante evolución. Estar capacitados no solo permite a los proveedores mantenerse actualizados con las últimas tendencias y tecnologías, sino que también les proporciona las herramientas necesarias para innovar y ofrecer servicios de alta calidad.

La 2da edición de PERU BODAS Y EVENTOS Cumbre de Emprendimiento y Tech Growth será una plataforma fundamental para este propósito. Este evento, que reúne a líderes de la industria y el emprendimiento, asegura oportunidades invaluable de aprendizaje y networking.

Según un estudio de Harvard Business Review, "la capacitación continua es un factor clave en la sostenibilidad y el crecimiento de cualquier negocio". Esto es particularmente cierto en el sector de bodas y eventos, donde las expectativas de los clientes son altas y la competencia feroz.

La gestión emprendedora se fortalece a través de la educación continua, permitiendo a los proveedores adaptarse a las demandas del mercado y superar los desafíos con creatividad y eficiencia.



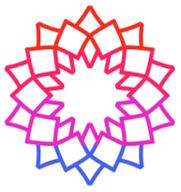
**Participar en la Cumbre no solo enriquecerá el conocimiento, sino que también inspirará y motivará a los proveedores a elevar sus estándares y servicios. En un mercado tan dinámico, la capacitación constante se traduce en éxito y crecimiento sostenido.**



**Aldo Bresani Torres**  
Director Ejecutivo del Centro de Desarrollo Emprendedor de ESAN



**Israel Napuri V.**  
Director Ejecutivo Escuela BEC y BODAS PERÚ



2da. cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

# Lo que nos dejó la primera edición 2024

La 1ra. edición de la Cumbre PERU BODAS & EVENTOS se realizó de manera exitosa el pasado 29 y 30 de junio. Fueron dos días donde la experiencia y el aprendizaje se unieron para brindar conocimiento a los emprendedores de la industria que llegaron de todo el Perú.

18

Horas de capacitación, aprendizaje y networking



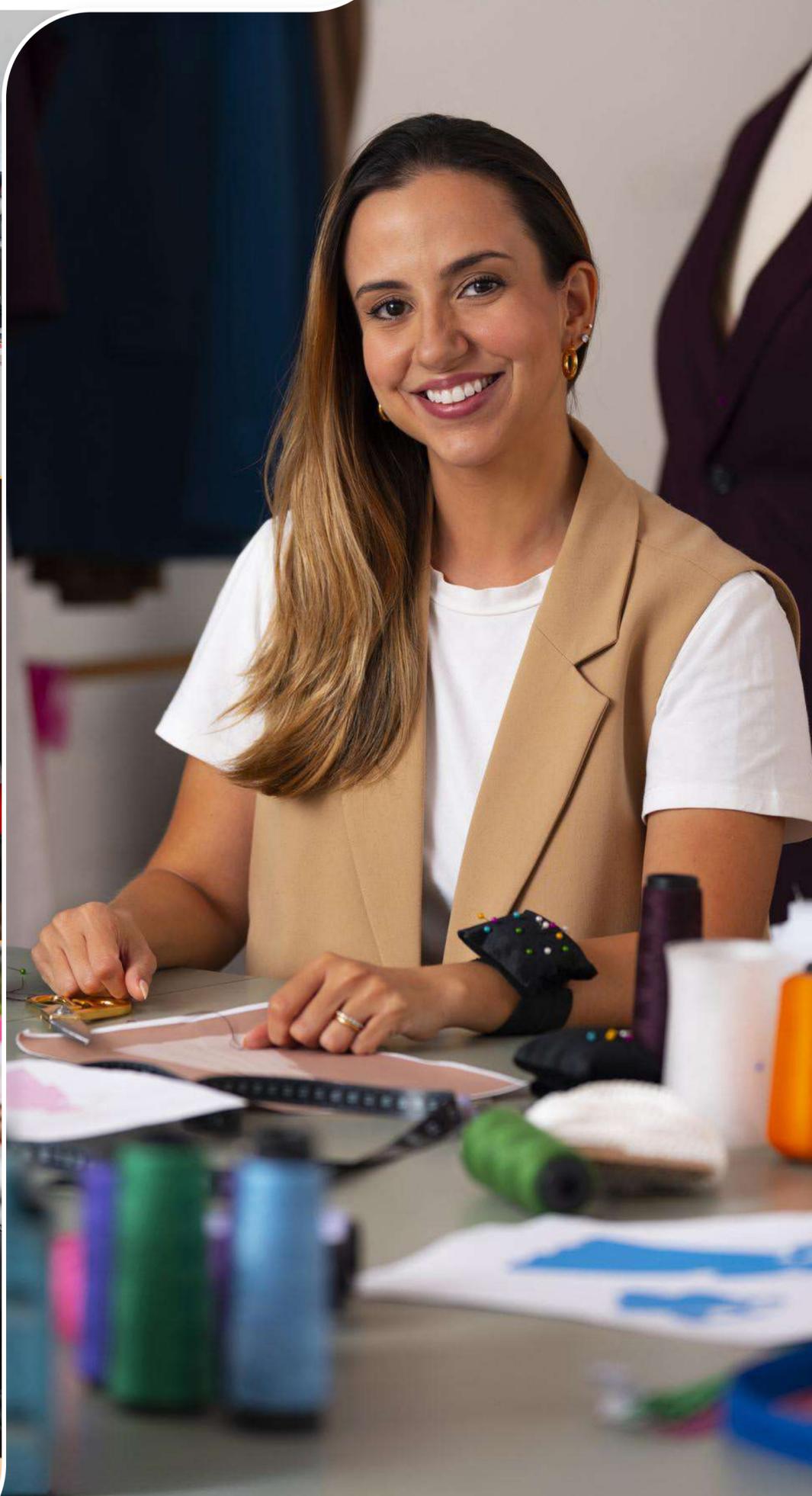
24

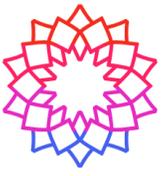
Speakers de Colombia, México y Perú



+150

Emprendedores participaron en la 1ra. edición 2024





# Lo mejor de la Cumbre 2024 |



"Estoy gratamente sorprendida y me llevo muchísima información que ya lo estoy aplicando con todo mi equipo de trabajo, para tener éxito en mi empresa, crecimiento y sobre todo el mejor servicio"

**Evelyn Valega**  
Wedding & Design Planner  
Lima



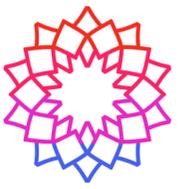
"Excelente, la mejor cumbre que he ido, está súper entretenido, muy educativo, estoy impresionada con todos los ponentes y sobre todo muy agradecida, todo esta hermoso"

**Shirley Roca**  
Wedding & Event Planner  
Lima

"Espectacular, me llevo un montón de ideas, experiencias, estoy muy contenta de haber asistido a la cumbre, espero que se repita cada año para estar presente, gracias"

**Maria del Pilar**  
Wedding Planner  
Chimbote





# Lo que aprenderemos en la Cumbre 2025

## PLENARIA 1

### La Evolución del Wedding Planner al Wedding Strategy

Refleja cómo los organizadores de bodas han pasado de coordinar detalles logísticos a diseñar experiencias estratégicas y memorables. Hoy, los Wedding Strategists analizan tendencias, gestionan marcas y crean eventos personalizados que conectan emocionalmente con los novios, marcando un nuevo estándar en la industria nupcial.



## PLENARIA 2

### Espíritu emprendedor y el rol de la inteligencia emocional

La inteligencia emocional de un emprendedor implica reconocer y gestionar sus propias emociones, entender las de los demás, y usar esta conciencia para tomar decisiones efectivas, resolver conflictos, y motivar tanto a sí mismo como a su equipo hacia el éxito.

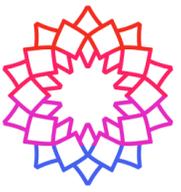


## PLENARIA 3

### El arte de las bodas y los eventos sociales

Descubre El Arte de las Bodas y los Eventos Sociales en una plenaria única que transformará tu visión del diseño y la planificación. Aprende a crear experiencias inolvidables, domina nuevas tendencias y conecta con expertos apasionados. ¡Inspírate y lleva tu creatividad al siguiente nivel!





## Lo que tendremos en la Cumbre 2025

---



### PLENARIA 4

## Bodas de Destino y su impacto comercial

Las bodas de destino ofrecen experiencias únicas y memorables, atrayendo a parejas y sus invitados. Este nicho no solo impulsa el turismo local, sino que también genera ingresos significativos a los proveedores de productos y servicios para toda la cadena de valor de la industria de bodas y eventos.



### PLENARIA 5

## Maximizando la experiencia del cliente y el camino hacia un evento memorable

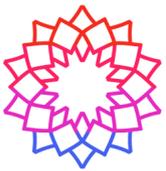
Descubre cómo convertir cada detalle en una oportunidad para sorprender y emocionar a tus clientes. Aprende estrategias innovadoras para diseñar eventos que dejen huella y generen conexiones memorables. Esta plenaria te inspirará a transformar experiencias en momentos únicos que superen expectativas. ¡Un evento imperdible para elevar tu profesionalismo!



### PLENARIA 6

## Networking, colaboración y el mindset emprendedor

El networking y la colaboración potencian oportunidades y recursos esenciales para el éxito. El mindset o mentalidad emprendedora, con enfoque en la innovación y la resiliencia, es clave para superar desafíos y aprovechar oportunidades, creando un entorno propicio para el crecimiento estratégico y sostenible.



## Lo que tendremos en la Cumbre 2025

### PLENARIA 7: PANEL

## Tendencias en Marketing en nuestra industria de bodas y eventos

El panel de marketing en la industria de bodas y eventos contará con tres profesionales de gran experiencia y reputación. Durante la plenaria, los asistentes tendrán la oportunidad de interactuar con los expertos, explorando estrategias innovadoras y soluciones efectivas que pueden aplicarse en sus propios negocios.



### PLENARIA 8

## Decoración y Ambientación de impacto

Más que un servicio, una experiencia multisensorial. En esta plenaria, exploraremos cómo transformar ideas en momentos inolvidables, fusionando creatividad, logística impecable y pasión por los detalles. ¡Descubre cómo impactar corazones y redefinir el éxito en cada uno! celebración!



### PLENARIA 9

## Implementación de 3 herramientas de IA para tu gestión empresarial

Hemos preparado tres herramientas de Inteligencia Artificial para que las implementes en tu negocio. Sí es posible que las puedas utilizar y comprobar la eficiencia en tu gestión emprendedora. Esto te permitirá sacar ventaja sobre tu competencia y optimizar recursos de manera tangible.



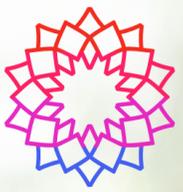
### PLENARIA 10

**El negocio de las bodas y eventos:**

## “Una gran idea versus un modelo de negocio real, eficiente y escalable”

Aprende cómo convertir tus ideas en un negocio sólido, rentable y preparado para crecer. Esta plenaria revelará estrategias esenciales para construir un modelo eficiente que maximice las oportunidades en el mercado de bodas y eventos. Una cita imperdible para quienes buscan llevar su visión al siguiente nivel. ¡Inspírate y





2da. cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth



PERÚ BODAS & EVENTOS 2025

# El reto de potenciarme y crecer

29 Y 30 DE ABRIL 2025



La 2da edición de PERU BODAS & EVENTOS Cumbre de Emprendimiento y Tech Growth, ofrece una oportunidad inigualable para profesionales de la industria que buscan transformar y potenciar sus negocios; basandonos en tres pilares:



## Capacitación de Alta Calidad

Acceso a talleres y plenarias liderados por 25 expertos reconocidos, que compartirán conocimientos prácticos y estrategias innovadoras.

Un programa diseñado para fortalecer habilidades en gestión empresarial, marketing digital, y tecnologías emergentes, esenciales para el competitivo mundo de las bodas y eventos.



## Networking y Colaboración

Espacios dedicados para el networking, facilitando la creación de alianzas estratégicas y colaboraciones entre todos los asistentes.

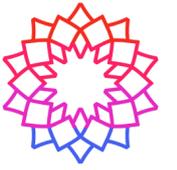
Oportunidad de interactuar con figuras influyentes de la industria de bodas y del emprendimiento, así como también de otros líderes que por primera vez ofrecerán mentoría y consejos valiosos.



## Innovación y Crecimiento Empresarial

Exposición a las últimas tendencias y herramientas tecnológicas que ya son posibles de usar para la industria de bodas y eventos.

Plataforma para descubrir y adoptar soluciones creativas que optimicen operaciones y mejoren la experiencia del cliente.



# Talleres especializados

📅 **Día 1** ⌚ **3pm a 6pm**

## 01. Fotografía de Bodas

Este taller especializado en fotografía de bodas te enseñará técnicas avanzadas para capturar la magia y la emoción del gran día. Mejora tus habilidades y ofrece a tus clientes recuerdos inolvidables con imágenes perfectas pero principalmente profesionales.



## 02. Decoración con Flores Técnicas y tendencias actuales

Sumérgete en el arte de la decoración floral con un enfoque práctico y creativo. Aprenderás las técnicas más recientes y las tendencias que están revolucionando el diseño floral. Un taller donde transformarás tus ideas en arreglos espectaculares.



## 03. Bodas de Destino

Descubre el mundo de las Bodas de Destino en este taller super práctico. Aprenderás sobre las tendencias actuales, los destinos locales más solicitados y las mejores prácticas para organizar bodas inolvidables en estos lugares. Recibirás consejos y herramientas esenciales para superar los desafíos logísticos y crear experiencias únicas para tus clientes.



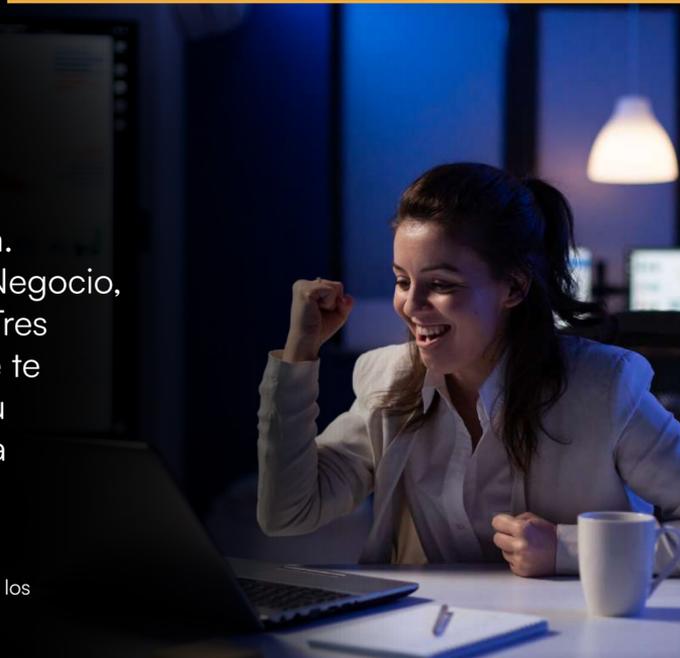
## 04. Catering y Producción de Eventos Memorables

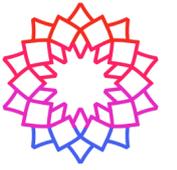
Más que un servicio, una experiencia multisensorial. En esta taller, exploraremos cómo transformar ideas en momentos inolvidables, fusionando creatividad, logística impecable y pasión por los detalles. ¡Descubre cómo impactar corazones y redefinir el éxito en cada una de tus celebraciones!



## 05. Gestión Estratégica de Negocio 1

Este taller está dirigido a todos los rubros de la industria. En este primer día se tocarán los temas de Modelo de Negocio, Marketing Táctico, Innovación y Fondos concursables. Tres temas de muchísima importancia para tu negocio y que te permitirán aprender y ajustar las piezas necesarias de tu emprendimiento, además tendrás una visión actual para realizar cambios estratégicos.





# Talleres especializados

 **Día 2**  **3pm a 6pm**

## 01. Video de Bodas

El video para bodas es un arte que inmortaliza los momentos más significativos. En este taller especializado, aprenderás a narrar historias auténticas, capturar emociones y perfeccionar técnicas para crear piezas visuales únicas que convertirán cada boda en un recuerdo inolvidable lleno de magia y creatividad.

## 02. Ambientación de Eventos

Este taller 100 % práctico te llevará a explorar técnicas avanzadas en la decoración con flores. Descubrirás cómo crear composiciones únicas y sofisticadas, perfeccionando cada detalle para lograr un impacto visual excepcional en cualquier evento. ¡Inspírate y eleva tu arte floral!

## 03. Wedding Planner: Maximizando la experiencia del cliente y el camino de un evento memorable

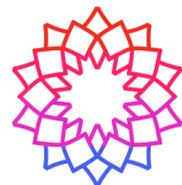
Exploraremos cómo los organizadores de bodas y eventos pueden elevar cada detalle, desde la primera consulta y primer impacto hasta el gran día. Veremos estrategias para crear conexiones emocionales, personalizar experiencias y garantizar que cada evento sea inolvidable, logrando la plena satisfacción del cliente en cada paso del proceso.

## 04. Producción de Eventos: De la Idea a la Realidad

Explora cada aspecto de la producción de eventos en un taller práctico que te equipará con técnicas y estrategias para organizar celebraciones excepcionales. Desde la planificación hasta la ejecución, aprende cómo superar desafíos, optimizar recursos y crear grandes experiencias. Lleva tu negocio al siguiente nivel con herramientas aplicables y resultados efectivos.

## 05. Gestión Estratégica de Negocio 2

En el segundo día de este taller se profundizará en los temas de Estrategia Empresarial, Herramientas de Inteligencia Artificial aplicadas a la industria y Estrategias de costos y precios. Estos tres temas complementarán y te permitirán redefinir la gestión estratégica de tu negocio, ya que son los pilares para afrontar los retos y objetivos de tu negocio.



# Beneficios e instrucciones de participación

2da. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

01

Participación en los dos días de la Cumbre, lo que te permitirá estar presente en todas las plenarias durante las mañanas y escoger un taller por día por las tardes. Los talleres son especializados y con cupos limitados, por ello, es importante que escojas con anticipación los talleres a los que deseas asistir. Esto se realiza a través del formulario de inscripción.

02

Los demás talleres a los que no podrás asistir, puesto que son en simultáneo, los podrás ver grabados desde la comodidad de tu celular o desktop posterior al evento. Para ello, te proporcionaremos un usuario y contraseña, ya que son grabaciones exclusivas para los asistentes.

03

Obtendrás doble certificación. La primera certificación impresa a cargo de Escuela BEC en colaboración con el Centro de Desarrollo Emprendedor CDE/ESAN. Este documento físico será entregado durante el segundo día de la Cumbre. La segunda certificación digital emitida por la Universidad ESAN, será enviada al correo registrado de cada participante. El envío a su correo se realizará 30 días después.

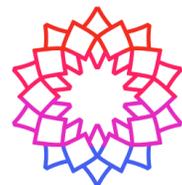
04

Acceso a los almuerzos, coffee breaks y cóctel de clausura. Los coffee breaks de los talleres contarán con espacios privados tanto para la realización de los talleres como para sus coffee. Asimismo, el estacionamiento está incluido.

05

El almuerzo durante ambos días tendremos el Meet 2 Eat, donde los asistentes podrán presentarse entre los miembros de su misma mesa, con el objetivo de promover un trabajo colaborativo entre todos los participantes. Además, habrá un espacio especial para las delegaciones de las regiones del país.





# Programa día 1

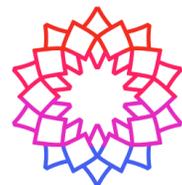
📅 Martes 29/04

🕒 09:00 am a 6:00 pm

HORARIO	CONFERENCIAS PLENARIAS
08:00 am a 09:00 am	Registro
09:00 am a 09:30 am	PLENARIA 1 <b>“La Evolución del Wedding Planner al Wedding Strategy”</b> Silvana Angulo, Organizadora y Productora de bodas y eventos corporativos Trujillo, Perú
09:30 am a 10:00 am	PLENARIA 2 <b>“Espíritu emprendedor y el rol de la inteligencia emocional”</b> Luis Imaña, Coach Profesional Certificado por la ICC de Londres ESAN, Perú
10:00 am a 10:50 am	PLENARIA 3 <b>“El Arte de las Bodas y los Eventos Sociales”</b> Roberto Cosentino, Productor, Profesor y Desarrollador de Emprendedores de Prestigio, Perú
10:50 am a 11:00 am	Inauguración de la Cumbre
11:00 am a 11:45 am	Coffee Break y visita de stands
11:45 am a 12:20 pm	PLENARIA 4 <b>“Bodas de Destino y su impacto comercial en la Industria”</b> Fernanda Reaño, CEO Ferknot Event Group. Wedding Producer, USA-Perú Estrella Carbone, The Planning Co. Wedding & Event Planner, Perú
12:20 pm a 1:20 pm	PLENARIA 5 <b>“Maximizando la experiencia del cliente y el camino hacia un evento memorable”</b> Ivonne Ramirez, Wedding Planner, Destination Wedding, Directora del Instituto ToBe, México
1:20 pm a 3:00 pm	Almuerzo, Meet 2 Eat y Networking

HORARIO	TALLERES ESPECIALIZADOS
3:00 pm a 6:00 pm Talleres especializados en simultáneo	<b>“Fotografía de Bodas: Imágenes que cuentan historias”</b> Jose Lara, Weddings (portrait & storytelling), Family’s, Kids and more, Perú
	<b>“Decoración con flores: Escenarios de ensueño”</b> Bodas León Castro, Diseñador de bodas, Destination Wedding, Colombia
	<b>“Bodas de Destino: Experiencias únicas e irrepetibles”</b> Fernanda Reaño, CEO Ferknot Event Group. Wedding Producer, USA-Perú Estrella Carbone, The Planning Co. Wedding & Event Planner, Perú
	<b>“Catering y Producción de eventos: A la conquista del éxito”</b> Roberto Cosentino, Productor, Profesor y Desarrollador, Perú
	<b>“Gestión Estratégica de Negocios (Parte 1)”</b> - Modelo de negocio - Marketing táctico - Innovación y Fondos concursables para PYMES A cargo del Equipo de Docentes Universidad ESAN

\* Importante: Los temas, expositores o speakers podrían cambiarse o reemplazarse en caso se les presentase alguna situación que les impida participar en la Cumbre.



# Programa día 2

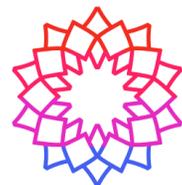
📅 Miércoles 30/04

🕒 9:00 am a 6:00 pm

HORARIO	CONFERENCIAS PLENARIAS
08:00 am a 09:00 am	Registro
09:00 am a 9:30 am	PLENARIA 6 “Networking, colaboración y el mindset emprendedor” Lorena Alfaro, Coordinadora del Centro Desarrollo Emprendedor CDE/ESAN
9:30 am a 10:15 am	PLENARIA 7: PANEL “Tendencias de Marketing en la industria de bodas y eventos” Enrique Giles, Master en Marketing Digital y CEO Making Contents, ESAN Cristina Quiñones, Docente Postgrado en ESAN Graduate School of Business
10:15 am a 11:00 am	PLENARIA 8 “Decoración y Ambientación de Impacto” Bodas León Castro, Diseñador de bodas, Destination Wedding, Colombia Edgard Rios, Decorador de Escenarios, Diseño Floral y Eventos, México
11:00 am a 11:45 am	Coffee Break y visita de stands
11:45 am a 12:30 am	PLENARIA 9 “Implementación de 3 herramientas de IA para tu gestión empresarial” Eddie Morris, PhD. Máster Universitario en Gestión de TIC Universidad ESAN
12:00 pm a 1:20 pm	PLENARIA 10 El negocio de las bodas y eventos: “Una gran idea versus un modelo de negocio real, eficiente y escalable”
1:00 pm a 3:00 pm	Almuerzo, Meet 2 Eat y Networking

HORARIO	TALLERES ESPECIALIZADOS
3:00 pm a 6:00 pm Talleres especializados en simultaneo	“Video de Bodas: La película más esperada” Uriel Santisteban, Cinematografía & Fotografía de Bodas, Perú
	“Ambientación: Espacios que despiertan emociones” Edgard Rios, Decorador de Escenarios, Diseño Floral y Eventos, México
	“Wedding Planner: Cada detalle marca la diferencia” Ivonne Ramirez, Wedding Planner, Destination Wedding, Directora del Instituto ToBe, México
	“Producción memorables e inolvidables de eventos” Carlos Andrés Luna, Diseñador de Espacios Efímeros para Eventos. Director de Arte y Productor, Perú
	“Gestión Estratégica de Negocios (Parte 2)” - Estrategias de costos y precios - Herramientas de Inteligencia Artificial - Estrategia empresarial A cargo del Equipo de Docentes Universidad ESAN

\* Importante: Los temas, expositores o speakers podrían cambiarse o reemplazarse en caso se les presentase alguna situación que les impida participar en la Cumbre.



# Inversión

Precios en Soles

	Participantes Lima S/	Participantes de Regiones, Extranjero y CAPEV S/
Al contado hasta <b>31/01/25</b>	<b>950</b>	<b>890</b>
Preventa 1: en cuotas hasta el <b>31/01/25</b>	<b>1,150</b>	<b>1,050</b>
Preventa 2: en cuotas hasta el <b>28/02/25</b>	<b>1,280</b>	<b>1,120</b>
Precio Regular desde el <b>01/03/25</b>	<b>1,410</b>	<b>1,200</b>

## Forma de pago:

Transferencia bancaria a Universidad ESAN

### BCP

**Paso 1:** Transferencias

**Paso 2:** Buscar Universidad ESAN

**Paso 3:** Escoger Posgrado Varios Soles

**Paso 4:** Transferir

N° 1931764415072

CCI 00219300176441507218

### BBVA

**Paso 1:** Transferencias

**Paso 2:** Buscar Universidad ESAN

**Paso 3:** Escoger Posgrado Varios Soles

**Paso 4:** Transferir

N° 001106860100011574

CCI 00219300176441507218

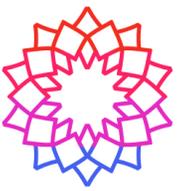
Una vez realizado el pago debes enviarlo a tu asesora comercial. De igual manera en caso realices el pago en cuotas, es decir, cada vez que realices un pago debes enviarlo a tu asesora para poder hacer las coordinaciones correspondientes.

## Importante:

Una vez realizado el primer pago, se te enviará el link de registro, allí deberás registrar tus datos y escoger el taller de la tarde tanto del primer como del segundo día.

Recuerda que los talleres especializados de las tardes son en simultaneo por lo que solo podrás escoger un taller por día. Los demás talleres los podrás ver desde la plataforma de Escuela BEC posterior a la cumbre, con el mismo usuario y contraseña con el que te registraste.

El taller especializado de Planeamiento Estratégico se realiza en las dos fechas debido a la intensidad del programa, por lo que sugerimos que, los asistentes que escojan este taller, se inscriban en ambas fechas.



# Organizadores

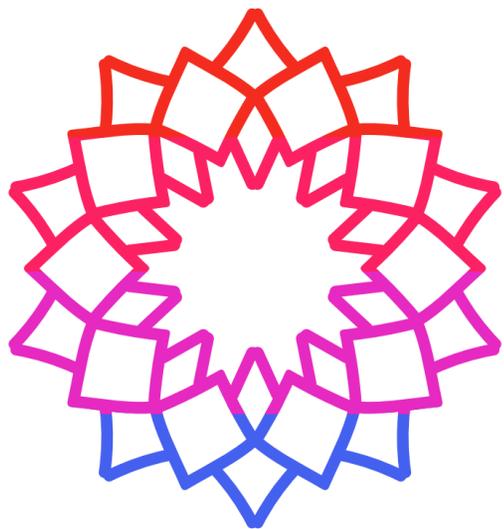
---



# Marcas aliadas

---





# PERÚ BODAS & EVENTOS®

2da. Cumbre Internacional de  
Emprendimiento y Tech Growth

29 Y 30 DE ABRIL 2025

 Blanca Espino 924 194 651

