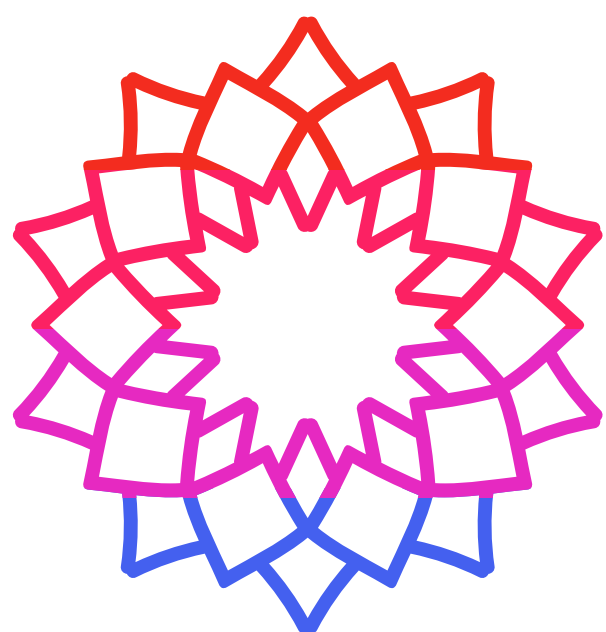




PERÚ BODAS & EVENTOS®

*3ra. Cumbre Internacional de
Emprendimiento y Tech Growth*

21 y 22 abril 2026



**El punto de encuentro entre
capacitación y crecimiento**

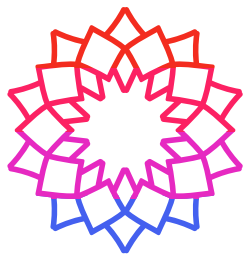
ORGANIZADORES



CDE|esan
CENTRO DE DESARROLLO EMPRENDEDOR



Business Entrepreneurship
Community



3ra. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

CAPACITACIÓN, visión y crecimiento sostenido



La 3ra. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth 2026 llega como un espacio único de encuentro y aprendizaje, coorganizado por Escuela BEC y el Centro de Desarrollo Emprendedor de la Universidad de ESAN. En esta edición, consolidamos un propósito claro: impulsar el crecimiento de los emprendedores y empresas a través de la capacitación estratégica, la visión de futuro y la gestión de herramientas que aseguren un crecimiento sostenible.

Vivimos en un mundo que evoluciona de manera constante, donde los cambios tecnológicos, sociales y económicos no esperan. Esta dinámica nos exige capacitarnos de forma permanente para generar valor en lo que hacemos, en lo que ofrecemos y en cómo competimos. Hoy, la industria se mueve a gran velocidad, los clientes transforman sus expectativas y las decisiones de consumo responden a nuevas formas de pensar y sentir. Estar alineados —e incluso un paso adelante— es la diferencia entre mantenerse vigentes o quedar relegados.

La Cumbre 2026 no es solo un evento, es una plataforma que conecta a líderes, innovadores y visionarios de la industria con la certeza de que la formación y la innovación son la base de la competitividad. Cada ponencia, cada taller y cada espacio de networking están diseñados para ofrecer conocimiento aplicable y nuevas perspectivas que permitan **marcar diferencia en un mercado cada vez más exigente.**

La visión que nos impulsa recae en la gestión emprendedora, entendida como la capacidad de **proyectar objetivos, adaptar procesos y responder con agilidad a las demandas cambiantes del mercado.** Porque solo quienes apuestan por la capacitación y la innovación constante estarán preparados para enfrentar los desafíos, aprovechar las oportunidades y construir un crecimiento sostenido en el tiempo.

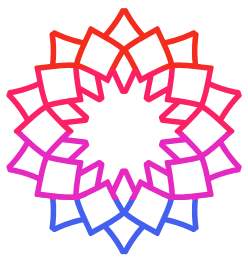
¡Bienvenidos a la Cumbre Internacional PERÚ BODAS & EVENTOS 2026!



Lorena Alfaro C.
Coordinadora General
Centro de Desarrollo Emprendedor
CDE ESAN



Israel Napuri V.
Director Ejecutivo
Escuela BEC y BODAS PERÚ



3ra. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

Lo que nos dejó la 2da. Cumbre

La 2da edición de la Cumbre Internacional PERÚ BODAS & EVENTOS se llevó a cabo con gran éxito los días 29 y 30 de abril, consolidándose como un espacio único de encuentro para la industria. Durante dos jornadas intensas, la experiencia, el aprendizaje y el networking se fusionaron para ofrecer conocimientos de alto valor a los emprendedores y profesionales de la industria que llegaron desde distintas regiones del país.



Evento Académico

18 horas
de capacitación,
aprendizaje y
networking

20
Speakers
nacionales e
internacionales

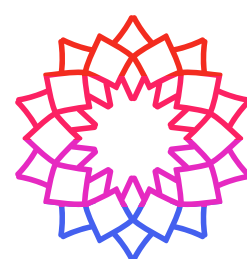
+ 200
emprendedores
participaron en
la 2da. edición



CDE|esan
CENTRO DE DESARROLLO EMPRENDEDOR



hec®
Business Entrepreneurship
Community



Lo mejor de la Cumbre 2025



“Nuestro segundo año en la Cumbre: grandes expositores y tendencias que impulsan el rubro de eventos. Esperamos el próximo año nuevas ideas y aprendizajes para seguir creciendo”.

Mirko Soto
Pucallpa



"Muy feliz de estar aquí para enriquecer mis conocimientos y conocer a muchos compañeros en este hermoso mundo de los eventos. Gracias Perú Bodas & Eventos"

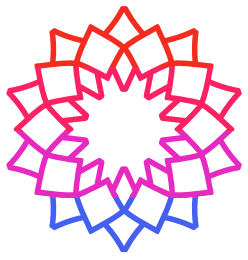
Yuly Torres
Chincha



"Muy agradecida con ESAN, Escuela BEC y Perú Bodas & Eventos por esta experiencia en la 2da Cumbre Internacional. Excelente nivel de ponentes. ¡Nos vemos el próximo año!"

Sara Contreras
Chanchamayo





3ra. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

Lo que aprenderemos en la Cumbre 2026

PLENARIA 1

Magia Ceremonial para las Parejas del Nuevo Milenio

Las bodas simbólicas transforman la celebración en un ritual íntimo y significativo. Más que una ceremonia, son experiencias personalizadas que conectan emociones, valores y simbolismos, creando momentos únicos que perduran en la memoria de todos.

PLENARIA 2

Creatividad y desafíos de las fiestas temáticas

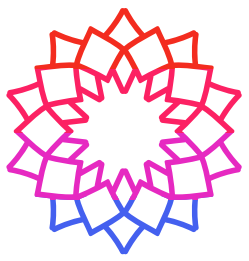
Las fiestas temáticas despiertan imaginación, pero también plantean retos. Esta plenaria explora cómo transformar ideas en celebraciones memorables, superando obstáculos con innovación y creatividad al servicio de experiencias únicas.

PLENARIA 3

Cinco pasos para cerrar ventas en la industria de bodas y eventos

Cerrar ventas es un arte. Descubre un método claro en cinco pasos para atraer clientes, generar confianza y concretar acuerdos rentables en el competitivo mundo de bodas y eventos.





Lo que aprenderemos en la Cumbre 2026

PLENARIA 4

Bodas Costumbristas Huancayo: tradición, auténtica y con esencia cultural

Las bodas costumbristas de Huancayo muestran la riqueza cultural del Perú. Esta plenaria resalta cómo la autenticidad y las tradiciones pueden integrarse en celebraciones modernas sin perder su esencia.

PLENARIA 5

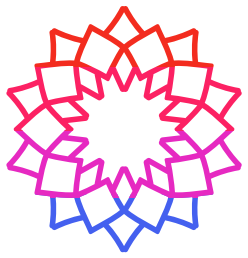
Inspirar, reinventarse y trascender en esta industria y en la vida

Inspirar es atreverse a soñar, reinventarse es adaptarse, y trascender es dejar huella. En esta plenaria aprenderás cómo elevar tu vida y tu carrera en la industria.

PLENARIA 6

Emprendimiento con propósito: la ruta exitosa del emprendedor

Emprender con propósito es más que un negocio: es una misión. En esta plenaria conocerás cómo alinear pasión, valores y estrategia para alcanzar un crecimiento sostenible y significativo.



Lo que aprenderemos en la **Cumbre 2026**

PLENARIA 7

El arte de vestir y hacer lucir al novio

El novio también merece protagonismo. Esta plenaria revela cómo la elegancia, el estilo y los detalles en el vestir pueden resaltar su personalidad y darle un rol inolvidable en la boda.

PLENARIA 8

De soñador a creador: la vida del emprendedor y su camino al éxito

Todo emprendimiento nace de un sueño. Esta plenaria inspira a transformar ideas en proyectos reales, compartiendo aprendizajes y desafíos de quienes con valentía hicieron camino hacia el éxito.

PLENARIA 9

Eventos Inteligentes: Cómo la tecnología es capaz de redefinir la experiencia de un evento

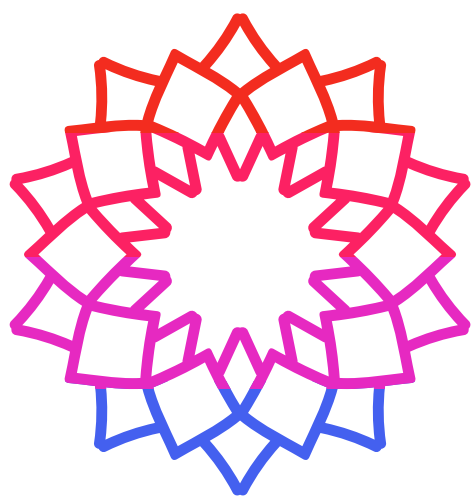
La tecnología está revolucionando los eventos. Conoce cómo herramientas digitales y soluciones inteligentes transforman la experiencia, optimizan procesos y generan un impacto memorable en cada celebración.

PLENARIA 10

Maestría en Eventos y Bodas Espectaculares

Una formación diseñada para transformar cada celebración en una experiencia extraordinaria. Aquí aprenderás a integrar creatividad, estrategia y puesta en escena para producir eventos memorables que sorprenden, emocionan y elevan el estándar de la industria.





PERÚ BODAS & EVENTOS®

**Un evento académico
para nuestra industria**

21 y 22 abril 2026



EL DESAFÍO DE SUPERARME Y EVOLUCIONAR

La 3ra edición de **PERÚ BODAS & EVENTOS** — Cumbre de Emprendimiento y Tech Growth se presenta como una oportunidad única para los profesionales de la industria que buscan transformar y fortalecer sus negocios.

Una experiencia diseñada sobre cuatro pilares fundamentales:

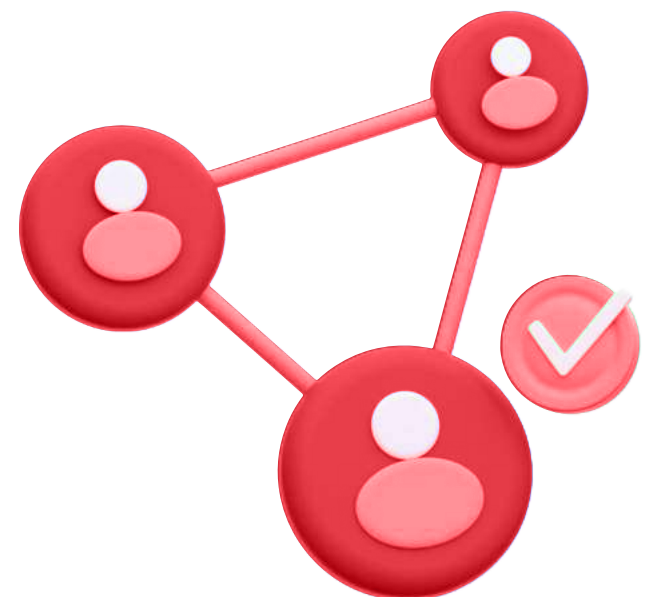
01. Capacitación de Alto Nivel →

Un programa académico con talleres y plenarias liderados por expertos de reconocimiento nacional e internacional, quienes compartirán estrategias innovadoras y conocimientos prácticos. La formación abarca además gestión empresarial, marketing digital y tecnologías emergentes, herramientas esenciales para destacar en el competitivo mundo de bodas y eventos.



02. Networking y Colaboración →

La Cumbre brinda espacios diseñados para fomentar conexiones estratégicas, generar alianzas y abrir oportunidades de colaboración entre profesionales. Además, permitirá el intercambio directo con referentes de la industria y líderes que ofrecerán mentoría e insights valiosos para el crecimiento empresarial.



03. Innovación y Crecimiento Empresarial →

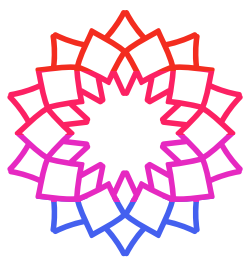
El evento acerca a los participantes a las últimas tendencias y herramientas que ya están transformando la industria. Una plataforma ideal para descubrir soluciones creativas que optimicen procesos, impulsen la productividad y eleven la experiencia del cliente.



04. Gestión Emprendedora y Visión Estratégica →

Más allá de las ideas y la innovación, el verdadero crecimiento nace de una gestión emprendedora sólida. Este pilar resalta la importancia de proyectar objetivos claros, administrar con eficiencia y adaptar los negocios a las demandas cambiantes del mercado, garantizando sostenibilidad y éxito a largo plazo.





Talleres especializados

📅 **Día 1** ⌚ **4pm a 7pm**

01.

De emprendedor a empresario: Escalar a un nuevo objetivo

Aprende a dirigir equipos, proveedores y tiempos con enfoque humano y resultados medibles. Un wedding planner y productor de prestigio internacional te comparte herramientas de liderazgo, comunicación asertiva, gestión en crisis y toma de decisiones. Aplica su método y convierte cada evento en una operación impecable.

02.

Mini clientes, Enormes oportunidades

Descubre cómo las fiestas infantiles pueden multiplicar ingresos: diseño de experiencias, upselling creativo y fidelización de familias. El especialista en celebraciones infantiles te guía en propuestas irresistibles, cronogramas eficientes y alianzas clave. Domina presupuestos, proveedores y tendencias para conquistar mini clientes y enormes oportunidades sostenibles.

03.

Vender sin vender: técnicas efectivas para cerrar negocios

Convierte conversaciones en contratos sin presión. Aprende prospección inteligente, escucha activa, preguntas de valor, propuesta irresistible y cierres naturales con seguimiento efectivo. Este taller de ventas te entrega guiones, objeciones y KPIs para medir, optimizar y duplicar resultados. Vende soluciones, no servicios y acelera tu facturación.

04.

Del moodboard a la mesa: Cómo diseñar Table Settings con propósito

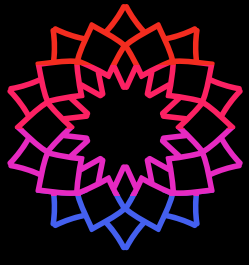
De la idea a la experiencia tangible. Dos especialistas—branding y mobiliario/decoración—te guían para convertir moodboards en table settings con propósito: narrativa visual, paleta, materiales, alturas y flujo. Aprende selección de piezas, montaje eficiente y fotografía de mesa para vender más y elevar tu marca.

05.

Taller de Emprendimiento: 5 claves para construir una marca personal que venda sin vender

Construye una marca personal que atrae clientes y oportunidades aun cuando no estás vendiendo. Un docente ESAN comparte cinco claves: propuesta única, autoridad, contenido estratégico, reputación digital y networking. Diseña tu playbook, define métricas y dispara tu posicionamiento con acciones consistentes y altamente medibles.





Talleres especializados

📅 **Día 2** ⌚ **4pm a 7pm**

01.

Next Level Events: IA para bodas y eventos

Da el salto con IA aplicada: planificación, cronogramas, presupuestos, copy, propuestas y atención al cliente. Aprende prompts efectivos, automatizaciones, asistentes y analítica para ahorrar tiempo, reducir errores y elevar la creatividad. Lleva tus bodas y eventos al siguiente nivel con herramientas concretas.



02.

Diseño, seguridad y creatividad en toldos y estructuras

Diseña estructuras seguras que sorprendan. Aprende criterios de diseño, cálculo básico, cargas, anclajes, vientos y normativas; selección de materiales, plan de montaje y contingencias. El especialista en estructuras te enseña a combinar seguridad, estética y eficiencia para eventos impecables, seguros y memorables.



03.

Cómo crear contenido que vende tu servicio

Convierte tu experiencia en demanda. Diseña un sistema de contenidos que atrae, educa y convierte: formatos ganadores, guiones, calendario, CTAs y medición. Aprende SEO local, microvideos y casos reales. Vende sin descuentos: posiciona valor, prueba social y mensajes que cierran servicios.



04.

Producción, retos y visión de las Bodas de Destino

Domina la producción de bodas destino: logística, scouting, proveedores locales, legalidades, cultura y experiencia del invitado. Aprende a diseñar paquetes rentables, itinerarios impecables y comunicación con parejas internacionales. Diferénciate creando celebraciones memorables en locaciones soñadas, con control de costos y estándares globales.

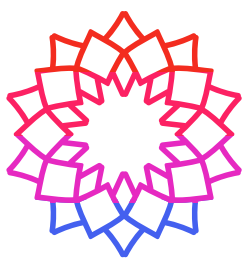


05.

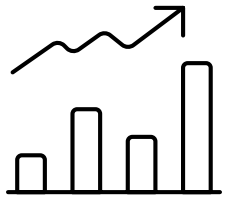
Taller de Emprendimiento: Paso a paso para escalar mi negocio

Construye tu plan de escalamiento con guía práctica de un docente ESAN: modelo de negocio, procesos, pricing, finanzas, KPIs y canales. Aprende a delegar, estandarizar y automatizar para crecer con rentabilidad y orden. Sal con un roadmap claro y accionable.





Beneficios e Instrucciones de participación



01

El desafío de superarme y evolucionar

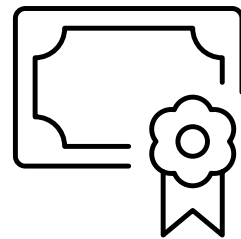
Accede a los dos días completos del evento: asiste a todas las plenarias en las mañanas y selecciona un taller especializado por cada tarde. Los talleres cuentan con cupos limitados, por lo que te recomendamos reservar con anticipación a través del formulario de inscripción.



02

Acceso a talleres grabados

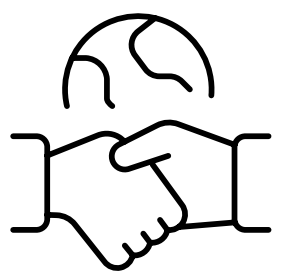
No te perderás de nada: los talleres a los que no asistas por coincidencia de horarios estarán disponibles en versión grabada, accesible desde tu celular o computadora. Te entregaremos un usuario y contraseña exclusivos para visualizarlos 45 días después del evento.



03

Doble certificación

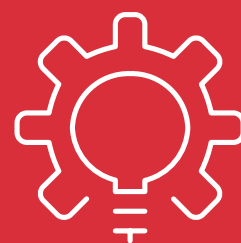
Recibe una certificación impresa otorgada por Escuela BEC en alianza con el CDE/ESAN, que se entregará de manera presencial el segundo día de la Cumbre. Adicionalmente, obtendrás un certificado digital de la Universidad ESAN, enviado a tu correo registrado 30 días después del evento.



04

Networking y experiencias gastronómicas

Disfruta de almuerzos, coffee breaks y el cóctel de clausura. Los talleres contarán con espacios privados tanto para el desarrollo de las sesiones como para los coffee breaks. Además, tu inscripción incluye estacionamiento gratuito.

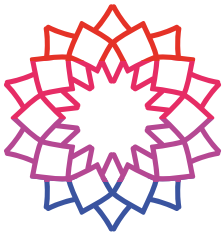


05

Meet 2 Eat: conexiones estratégicas

Durante los almuerzos, cada mesa será una oportunidad para presentarte y generar vínculos con otros asistentes, fomentando la colaboración y el networking. También contaremos con un espacio especial destinado a delegaciones de distintas regiones del país.

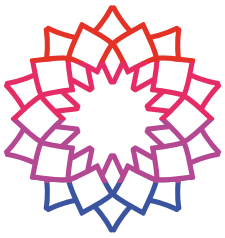




PROGRAMA DÍA 1

 **Martes 21/04/26**
 09:00 am a 7:00 pm

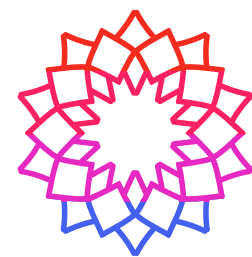
HORARIO	CONFERENCIAS PLENARIAS
09:00am a 09:40am	PLENARIA 1 "Magia Ceremonial para las Parejas del Nuevo Milenio" Vinue, Sacerdotisa de Bodas, Colombia
09:40am a 10:20am	PLENARIA 2 "Creatividad y desafíos de las fiestas temáticas" Yunko Dos Santos, Event Planner Internacional, Artista y diseñador de experiencias, Perú
10:20am a 11:00am	PLENARIA 3 "5 pasos para cerrar ventas en la industria de bodas y eventos"
11:00am a 11:10am	Inauguración Lorena Alfaro, Coordinadora del Centro Desarrollo Emprendedor CDE/ESAN Israel Napuri, Experto en Emprendimiento, Director Ejecutivo de Escuela BEC
11:10am a 11:40am	Coffee Break
11:40am a 12:20pm	PLENARIA 4 "Bodas Costumbristas Huancayo: tradición, auténtica y con escencia cultural" Carmen Huamán, Wedding & Event Planner, Diseñadora de Modas, Huancayo, Perú Bennu, Productora de Eventos, Huancayo, Perú
12:20pm a 13:00pm	PLENARIA 5 "Inspirar, reinventarse y trascender en esta industria y en la vida" Mario Ayala, Luxury Events Designer Creative, Director creativo de ESCENICA, Guatemala 
13:00pm a 14:30pm	Almuerzo & Meet 2 Eat
14:30pm a 16:00pm	Visita, exposiciones y activaciones de auspiciadores
HORARIO	TALLERES ESPECIALIZADOS
16:00pm a 19:00pm Talleres especializados en simultáneo	"De emprendedor a empresario: Escalar a un nuevo objetivo" Mario Ayala, Luxury Events Designer Creative, Director creativo de ESCENICA, Guatemala 
	"Mini clientes, Enormes oportunidades" Yunko Dos Santos, Event Planner Internacional, Artista y diseñador de experiencias, Perú
	"Vender sin vender: técnicas efectivas para cerrar negocios"
	"Del Moodboard a la Mesa: Cómo diseñar Table Settings con propósito" Mariana Pollak, Líder del Equipo Consultor de Escuela BEC y Fundadora de Punto Celeste, Perú
	"5 Claves para construir una marca personal que venda sin vender" A cargo del Equipo de Docentes Universidad ESAN



PROGRAMA DÍA 2

 **Miércoles 22/04/26**
 09:00 am a 7:00 pm

HORARIO	CONFERENCIAS PLENARIAS
09:00am a 09:40am	PLENARIA 1 "Emprendimiento con propósito: la ruta exitosa del emprendedor" Lorena Alfaro, Coordinadora del Centro Desarrollo Emprendedor CDE/ESAN Israel Napuri, Experto en Emprendimiento, Director Ejecutivo de Escuela BEC
09:40am a 10:20am	PLENARIA 2 "El arte de vestir y hacer lucir al novio" Yorgo Stratouris, Director Creativo del Atelier Yorgo Stratouris, Grecia 
10:20am a 11:00am	PLENARIA 3 "De soñadora a creadora: La vida del emprendedor y su camino al éxito" Wendy Wunder, Speaker, emprendedora & autora, Perú
11:00am a 11:30am	Coffee Break
11:30am a 12:10pm	PLENARIA 4 "Eventos Inteligentes: Cómo la tecnología es capaz de redefinir la experiencia de un evento"
12:10pm a 13:00pm	PLENARIA 5 "Maestria en eventos y bodas espectaculares" Efrain Salas, Event Designer & Planner
13:00pm a 14:30pm	Almuerzo & Meet 2 Eat
14:30pm a 16:00pm	Visita, exposiciones y activaciones de auspiciadores
HORARIO	TALLERES ESPECIALIZADOS
16:00pm a 19:00pm Talleres especializados en simultáneo	"Next Level Events: IA para bodas y eventos" Docente ESAN
	"Diseño, seguridad y creatividad en toldos y estructuras" Carlos Angeles, Diseñador Arquitectónico y fundador de Ángeles Solest, Perú
	"Cómo crear contenido que vende tu servicio" Enrique Giles, Master en Marketing Digital y CEO Making Contents, Perú
	"Producción, retos y visión de las Bodas de Destino"
	"Paso a Paso para Escalar mi Negocio" A cargo del Equipo de Docentes Universidad ESAN



INVERSIÓN

PRECIO EN SOLES

	Participantes de Lima	Participantes Regiones, Extranjero, CAPEV y Escuela BEC
Contado 15/10 al 30/11	980	920
Preventa 1 15/10 al 30/11	1080	1020
Preventa 2 01/12 al 31/12	1180	1120
Preventa 3 01/01/2026 al 30/01/2026	1280	1220
Preventa 4 01/02/2026 al 28/02/2026	1380	1320
Precio Regular Desde el 01/03/2026	1480	1420

Forma de pago:

Transferencia bancaria a Universidad ESAN

BCP

- Paso 1: Pagar servicios
- Paso 2: Buscar Universidad ESAN
- Paso 3: Escoger Posgrado Varios Soles
- Paso 4: Transferir

N° de Cuenta 191-7292029-0-56
CCI 002-191-007292029056-55

BBVA

- Paso 1: Pagar servicios
- Paso 2: Buscar Universidad ESAN
- Paso 3: Escoger ESAN posgrado varios Mn
- Paso 4: Transferir

N° de Cuenta 0011-0371-01-00002688
CCI 01137100010000268828

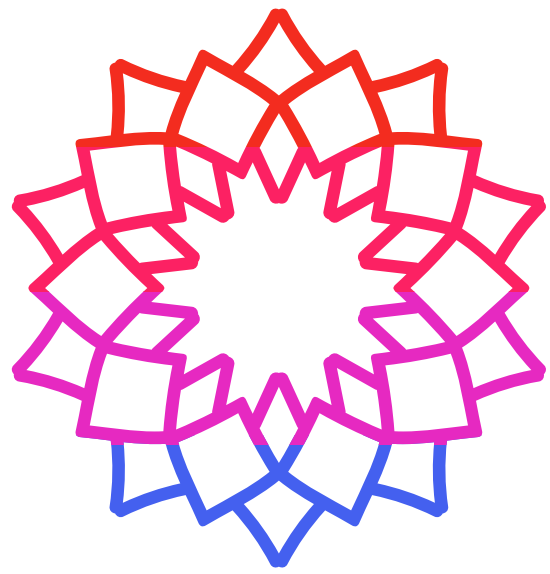
Una vez efectuado el pago, deberás remitir el comprobante a tu asesora comercial.
En caso optes por el pago en cuotas, será necesario que envíes el comprobante correspondiente cada vez que realices un abono, a fin de que tu asesora pueda realizar las coordinaciones respectivas.

Importante:

Una vez confirmado tu primer pago, recibirás el link de registro. Allí deberás ingresar tus datos y seleccionar un taller para cada tarde de la Cumbre (día 1 y día 2). Ten en cuenta que los talleres especializados se dictan en simultáneo, por lo que solo podrás elegir uno por jornada.

Los talleres a los que no asistas estarán disponibles posteriormente en la plataforma de Escuela BEC, a la cual accederás con el mismo usuario y contraseña utilizados en tu registro.

En el caso del taller de Emprendimiento, este se desarrollará en ambas fechas debido a la intensidad del programa. Por ello, recomendamos que los participantes que lo elijan se inscriban en las dos sesiones.



PERÚ BODAS & EVENTOS®

3ra. Cumbre Internacional de Emprendimiento y Tech Growth

21 y 22 abril 2026



ORGANIZADORES

